

PLUS QUE DES SOLUTIONS

Magazine GVS Agrar AG, décembre 2020

DYNAMIQUES

CONNECTÉS

COMPÉTENTS
COURAGEUX

FIABLES

Markus Angst, Directeur du groupe GVS Agrar & SAV

Nicolas Helmstetter, Directeur de projets

Susanne Gysel, Directrice de projets

Ivo Fausch, Directeur adjoint & Directeur commercial

“ CHERS LECTEURS ET LECTRICES

Nous avons tous derrière nous une année très spéciale et très riche en événements. Un petit virus a profondément affecté notre quotidien, parfois de façon massive. Néanmoins, même dans les moments difficiles, il est primordial de ne pas perdre courage, de rester un partenaire fiable et de regarder l'avenir avec dynamisme. Ce sont exactement les sujets auxquels ce magazine est consacré.

En 2020, presque toutes les grandes foires, expositions et manifestations ont été annulées. Les contacts personnels ont pris d'autant plus d'importance. Au sein du groupe GVS Agrar, nous avons saisi cette occasion pour revoir et adapter notre stratégie de communication et de marketing. Plus les solutions techniques et agronomiques deviennent complexes, plus le contact personnel, la confiance accordée aux fournisseurs et aux partenaires, gagnent en importance. C'est pourquoi à l'avenir, nous nous présenterons plus fréquemment dans le cadre de manifestations de plus petite envergure et sur une base régionale, en collaboration avec nos partenaires techniques et commerciaux, ces partenaires qui vous apportent leur soutien dans votre travail de tous les jours et vous aident à trouver des solutions à vos défis quotidiens. Les exigences formulées par les autorités, en matière de protection de l'environnement et par les consommateurs à l'égard de l'agriculture augmentent. Des solutions techniques peuvent apporter un certain soutien. Mais il faut définitivement plus que ces solutions techniques. Des systèmes complets doivent être développés en accord avec les fournisseurs et les clients. Seuls des fournisseurs solides et crédibles avec lesquels ont été développées des relations à long terme peuvent vous offrir plus que des solutions.

Il me reste à vous souhaiter une agréable lecture, une fin d'année calme et reposante et, espérons-le, une année 2021 un peu moins turbulente que l'année 2020.

Meilleures salutations
Markus Angst
Directeur du groupe GVS Agrar & SAV

ÉDITEUR : GVS Agrar AG
RÉDACTION : Aurore Chausson, Armella Egli
IMPRESSION : Galledia Print AG
TIRAGE : 45250 exemplaires



TABLE DES MATIÈRES

L'agriculture a toujours traversé des périodes de changements importants. Aujourd'hui, au beau milieu du passage à l'ère numérique, les clients attendent des solutions flexibles, adaptées à leurs exigences diverses et c'est ce que nous sommes en mesure de leur proposer.

Portrait de client : Bigler Moosedorf - Rester dynamique page 4

Les gammes phares Fendt Vario 200 et Fendt Vario 300 ont été entièrement remaniées.

Nouveautés Fendt, par Michael Kern page 7

Nous assurons à nos clients une continuité : qualité et service à un niveau élevé et constant.

Portrait de client : Rheinunternehmen - Sécurité et fiabilitépage 8

Avec la série G, Valtra lance LE tracteur fait pour les exploitations suisses.

Nouveauté Valtra, par Christian Walder page 11

Nous relevons les nouveaux défis avec esprit d'entreprise et foi en l'avenir. Curieux, nous n'hésitons pas à prendre des chemins inconnus et à nous laisser inspirer par de nouvelles impressions.

Portrait de client : David Spycher - De nature courageuse page 12

MF 4700 M, MF 5700 M, MF 5S et MF 8S :
Une nouvelle ère pour les tracteurs Massey Ferguson.

Nouveautés Massey Ferguson, par Stefan Breitler,
Michael Heiniger et Laurent Limat page 15

Nous mettons nos diverses connaissances et nos compétences polyvalentes au service de l'agriculture. Nous sommes votre premier interlocuteur et votre expert en matière de conseil et de vente.

Portrait de client : Grangeneuve - Histoire(s) de compétence page 16

MF 1840 et Fendt Rotana V Combi

Produits phares du programme Full-Line page 19

GVS Agrar AG et ses 9 filiales disposent, avec plus de 100 partenaires commerciaux, d'un réseau de distributeurs couvrant l'ensemble de la Suisse. Pour nous, la proximité au client n'est pas une parole vide de sens; nous la vivons au quotidien.

Notre réseau de concessionnaires page 20

FENDT

VALTRA

MASSEY FERGUSON

FULL LINE



BIGLER MOOSSEEDORF : RESTER DYNAMIQUE

Attendre et prendre son mal en patience ? Il n'en est pas question! Nous considérons les changements dans l'agriculture comme des défis et des opportunités. Dans la région de Berne, la famille Bigler a également fait le choix depuis longtemps de la flexibilité et du dynamisme.

Située légèrement à l'écart et surplombant les toits de Moosseedorf (BE), l'exploitation de la famille Bigler se distingue non seulement par le fermenteur de son installation de biogaz, mais aussi par le mur extérieur coloré de son étable. Les vaches et les cochons, si bien peints qu'on les croirait vivants, ainsi que l'inscription dont la traduction signifie « Biogaz, neutre en CO₂ », révèlent les multiples facettes de l'activité de la ferme. Néanmoins, la fresque n'occupe que la partie inférieure de la façade. Cela aussi signifie quelque chose : ici, il y a toujours quelque chose qui bouge. Les structures et les activités sont régulièrement remises en question et complétées. C'est pourquoi il a sans doute été judicieux de laisser un peu de place sur le mur...

UNE EXPLOITATION À L'ESSOR ÉNERGIQUE

Un coup d'œil sur l'histoire de l'entreprisefamiliale suffit pour confirmer

cette première impression. Depuis 1987, date à laquelle Rudolf Bigler a repris la ferme de ses parents, il ne s'est guère passé deux années consécutives sans qu'une grange ne soit transformée, qu'un investissement dans une technologie innovante soit réalisé ou une nouvelle activité inaugurée. Les seules porcheries ont été réaménagées et agrandies cinq fois entre 1987 et 2010. À partir de 1992, la production laitière, devenue l'ac-



Manuela Bigler: « Les animaux sont au centre de nos préoccupations. »

tivité principale de la ferme mixte, n'a cessé d'être modernisée. Ainsi, l'un des premiers robots de traite en Suisse trouvait le chemin de la ferme des Biglers dès 2002, suivi en 2013 par le premier robot d'alimentation pour bovins. Mais Rudolf Bigler ne s'est pas arrêté là : cela fait presque 25 ans qu'il produit, stocke et livre des copeaux de bois et depuis deux ans, la famille exploite également une usine de biogaz. Rationalisation et diversification nécessaires dans une agriculture qui est elle-même en constante évolution ? Ou entraînant personnel inépuisable ? Sans doute un mélange des deux. Manuela Bigler qui a rejoint la société avec son frère Simon, explique le développement en quelques mots : « Notre père a senti les nouvelles tendances très tôt et a toujours considéré la ferme comme une entreprise. La variété des activités est le fruit de ses nombreuses idées, mais seuls les projets qui sont en accord avec le cœur de notre travail, à savoir l'élevage pour la production de lait, ont été mis en œuvre.

TOUJOURS UNE LONGUEUR TECHNOLOGIQUE D'AVANCE

Il n'est donc pas étonnant que Rudolf Bigler ait décidé très tôt de miser



Le Fendt 415 assume chaque jour de nombreuses tâches.

sur les machines Fendt. Lorsqu'il acquiert un Fendt 410 Vario en l'an 2000, il fait partie des premiers en Suisse à compter sur les avantages de la transmission continue Vario. La flotte actuelle de l'exploitation montre qu'il n'a pas été déçu : un Fendt 307 CI, un Fendt 415 Vario et deux Fendt 724 Vario y sont utilisés quotidiennement. «Pour nous, la qualité du fourrage est un maillon décisif de la chaîne de production. Si nous ne pouvons pas semer ou récolter au moment opportun, nous en subissons les conséquences

toute l'année. Nous devons donc pouvoir nous reposer à 100% sur nos machines», commente Simon Bigler. Le fait que Fendt se caractérise par des innovations technologiques régulières convient particulièrement aux membres de la famille Bigler. En plus de la transmission Vario, ils ne voudraient se passer ni des avantages du système de contrôle de la pression des pneus ni de ceux du système de guidage automatique Vario Guide, systèmes qui assurent une pression au sol minimale et un équilibre hydrique

sain. Cependant, même la meilleure technologie ne serait pas appréciée à sa juste valeur sans un service digne de ce nom. Aussi bien Martin Lieberherr, conseiller commercial régional Fendt de GVS Agrar AG, que les employés de Käser Agrotechnik AG ont contribué à l'implantation de la marque Fendt chez les Biglers. Martin, qui a remis une offre de tracteur à Simon pendant que celui-ci effectuait son service militaire, ou Hanspeter Käser, qui n'hésite pas à intervenir pendant le week-end lorsqu'une pièce de rechange est nécessaire d'urgence. « Le secteur du lait est soumis à une concurrence féroce et nous ne pouvons pas nous permettre de rester immobiles », résume Rudolf Bigler.

UTILISER LES SYNERGIES DANS LE CYCLE AGRICOLE

Les activités complémentaires de la ferme montrent également que le dynamisme est un aspect important dans la façon de penser et de gérer des Biglers. Tant pour le lancement de la production de copeaux de bois qu'avant la construction de l'installation de biogaz, les questions



Simon Bigler (à droite) peut toujours compter sur Martin Lieberherr (à gauche).



Fumier, lisier mais aussi excédents alimentaires prennent le chemin de l'usine de biogaz des Biglers.

suivantes ont été soigneusement examinées : Quels sont les produits qui peuvent être recyclés ? Quelles interactions peuvent être utilisées ? Et le cycle opérationnel n'est pas le seul élément à avoir été pris en compte. Les deux projets fonctionnent d'autant mieux qu'ils présentent un intérêt pour d'autres acteurs régionaux. Ainsi, aujourd'hui, les copeaux de bois ne sont pas seulement hachés et commercialisés comme tels. L'entreprise fournit et entretient elle-même quatre systèmes de chauffage. L'intégration de l'usine de biogaz dans le cycle agricole est encore plus évidente. L'installation,

qui est bien reliée au réseau autoroutier, est intéressante à la fois pour les entreprises agricoles de la région, qui cherchent à écouler leurs fumiers et lisiers, et pour l'industrie alimentaire qui souhaite se débarrasser de ses excédents alimentaires. À l'origine, la centrale était destinée à aider la ferme automatisée à être indépendante en électricité, mais aujourd'hui, elle alimente même certaines zones résidentielles proches en énergie thermique. Avec l'utilisation des matériaux secondaires résultants du processus de fermentation pour la fertilisation des champs et les litières des bovins, la boucle est définitive-

ment bouclée.

« Qui ne va pas avec son temps, finit par s'en aller avec le temps », la citation semble presque désuète dans la bouche de Rudolf Bigler, et pourtant il n'y a presque pas de meilleure phrase pour décrire la philosophie de l'exploitation BIMO (Bigler Moosseedorf). Les dynamiques mises en place sont non seulement visibles, mais également véritablement tangibles.



Pour Rudolf Bigler, pas question de stagner.

Pour en savoir plus sur l'entreprise familiale Bigler en son et en images :



« Nous avons besoin de machines sur lesquelles nous pouvons compter à 100 % . »



Le Fendt 200 et le Fendt 300 Vario ont tous les deux connu un succès exemplaire. Les deux séries ont été complètement révisées en 2020. Non seulement le design des grands tracteurs a été transféré aux modèles les plus compacts. Le confort de travail, les performances et la philosophie de fonctionnement ont également été examinés très attentivement et sensiblement améliorés. La philosophie de commande FendtONE a notamment intégré les „petits“ modèles et fait partie de l'équipement standard de tous les modèles Fendt 200 et 300 Vario.

It's Fendt. Parce que nous comprenons l'agriculture.

Michael Kern, Chef des ventes Fendt



FENDT 200 VARIO

- Individualisation grâce à diverses variantes d'équipement.
- Confort de conduite maximal grâce à l'option suspension de la cabine et de l'essieu avant.
- Centre de gravité bas garant d'une sécurité élevée sur les coteaux.



FENDT 300 VARIO

- Visibilité et vue d'ensemble parfaites avec la cabine Fendt Visio Plus.
- Fonctionnement intuitif et flexibilité du nouveau poste de travail FendtONE.
- Une transmission Fendt Vario éprouvée pour une performance maximale.



RHEINUNTERNEHMEN: SÉCURITÉ ET FIABILITÉ



Lorsque le ciel menace et que la paille doit être pressée, une panne est la dernière chose dont l'agriculteur a besoin. Une technologie fiable et un service digne de confiance sont également de plus en plus importants dans d'autres secteurs. Pour Rheinunternehmen, la fiabilité est une question clé, lors de la demande d'investissement comme au quotidien.

Quiconque pense au Rhin a généralement devant les yeux des images de sérénité, peut-être de barges et de porte-conteneurs naviguant paisiblement sur fond de paysages fluviaux aux eaux tranquilles. Et pourtant, ce n'est pas pour rien que le premier tronçon de la voie navigable la plus fréquentée du monde est appelé « le plus grand torrent d'Europe ». Sur le tronçon compris entre Reichenau dans le canton des Grisons et le lac de Constance, le Rhin alpin n'est pas encore navigable. Le débit de la rivière alpine peut y passer d'un minimum de 40 m³/s à plus de 3000 m³/s en quelques heures. Pas étonnant que ni baigneurs ni bateaux de plaisance ne s'y aventurent... Par contre, on trouve le long du Rhin alpin des véhicules terrestres hors du commun

Lorsque « le plus grand torrent d'Europe » sort de son lit ...

qui veillent à ce que la vie dans la vallée reste sûre à tout moment.

APPRIVOISER LE FLEUVE

Avec 3 sites et 24 employés, Rheinunternehmen dépend de l'Office de l'eau et de l'énergie intégré au

Département de la construction du canton de Saint-Gall et responsable de l'entretien et de la maintenance d'un tronçon de 61 km de Rhin, de 170 km de voies navigables, de 160 km de réseau routier gravillonné et de 300 ha de forêt. Cela comprend l'entretien de deux canaux intérieurs, les canaux de Rheintal et de Werdenberg, et des anciens lits du Rhin, la revitalisation et la maintenance des réserves naturelles et des zones remises en valeur le long du Rhin. Le stockage du matériel d'intervention tel que les sacs de sable et la gestion de 180 postes d'amarrage et places



visiteurs dans le port du Rheinspitz font également partie des tâches du Rheinunternehmen. « Le fait que les travaux de maintenance soient particulièrement complexes est dû à notre mission principale : garantir et assurer la protection contre les inondations dans la vallée du Rhin », explique Kurt Köppel, directeur du Rheinunternehmen. « D'une part, le Rhin est encadré entre deux digues très abruptes renforcées par des pierres, un profil dit double trapézoïdal. D'autre part, nous devons être capables d'agir dans des situations extrêmes 365 jours par an, jour et nuit. » Les talus doivent donc être fauchés et entretenus toute l'année, les routes naturelles et les chemins d'intervention le long des digues doivent être entretenus, les points faibles tels que les infiltrations et les glissements de terrain doivent être identifiés et supprimés. En cas d'urgence, c'est-à-dire lorsque les prévisions et les mesures de l'OFEV (Office fédéral de l'environnement) prévoient des inondations, l'équipe de Kurt Köppel doit non seulement veiller à ce que les bonnes mesures soient prises (évacuer les animaux des pâtures, s'assurer de la sécurité sur les chantiers, etc.), leur coopération active est également requise : les débris flottants et le sable de l'inondation doivent être recueillis et transportés pour que la zone inondée soit dégagée pour la prochaine inondation. APRÈS l'inondation, c'est aussi AVANT l'inondation.

VALTRA T234 D ET REMORQUE SPÉCIALE : UNE COMBINAISON BIEN PENSÉE ET PERFORMANTE

La stratégie de la société dans le domaine mécanique montre bien que les travaux de Rheinunternehmen ont de moins en moins le caractère de « travaux municipaux normaux ». Dans le passé, les tâches à accomplir étaient souvent attribuées aux agriculteurs de la région, qui utilisaient à cette fin leurs tracteurs. Pour les travaux qu'il effectuait lui-même, Rheinunternehmen utilisait des camions



Les derniers réglages s'effectuent de préférence sur place - Patrick Sieber (à gauche) et Christian Walder (à droite).

et tracteurs « standards », auxquels pouvaient être attelée n'importe quelle machine lui appartenant. Aujourd'hui, la tendance est de plus en plus aux machines spécialisées et très bien équipées. Une faucheuse puissante et automotrice a ainsi été achetée pour les travaux de fauchage sur les différentes berges. Avec son dernier investissement, un Valtra T234 D de 235 ch et une remorque sur mesure avec grue, Rheinunternehmen mise définitive-

ment sur la performance et la fiabilité. Claudio Senn, directeur adjoint, justifie la décision d'acquiescer cette combinaison en peu de mots : « Les tracteurs présentent pour nous de nombreux avantages : ils offrent une meilleure traction, se débrouillent grâce à leurs pneus larges beaucoup mieux sur les sols mouillés, peuvent transporter des volumes plus importants et ne nécessitent pas de permis de conduire spécial. » L'entreprise a très vite limité sa



Pour Claudio Senn (à gauche) et Kurt Köppel (à droite), les réunions de chantier font partie du travail quotidien.

recherche aux véhicules d'au moins 200 ch. La célèbre cabine forestière et la robustesse des produits finlandais ont clairement parlé pour Valtra, mais d'autres caractéristiques moins évidentes ont également joué un rôle non négligeable. « En raison des courtes journées d'hiver, en Finlande beaucoup de travail est effectué dans l'obscurité. Notre expérience a également montré que les interventions de lutte contre les inondations ont souvent lieu la nuit. Nous voulions donc pouvoir compter sur des barres lumineuses puissantes apportant un flux lumineux satisfaisant », commente Claudio Senn. Pour le

Rheintaler, il était également crucial de trouver un fournisseur solide et proche. Le cahier des charges, établi pour l'appel d'offres, exigeait en effet que 95% des pièces de rechange soient livrées dans les 24 heures et installées dans les 48 heures. En outre, le tracteur et la nouvelle remorque, conçue spécialement pour Rheinunternehmen, devaient être adaptés l'un à l'autre. Rheinunternehmen a trouvé en GVS Agrar un partenaire qui lui offre le soutien qu'elle recherchait. De la configuration du tracteur à la programmation du joystick sur place, les employés ont toujours pu compter sur Christian

Walder, chef des ventes Valtra chez GVS Agrar.

Le Rhin alpin longeant la frontière avec la Principauté du Liechtenstein et l'Autriche, la coopération avec des partenaires internationaux est une évidence pour Rheinunternehmen. Dans le cadre du projet de protection contre les inondations RESI (« Rhein, Erholung, Sicherheit ») la sécurité en cas d'inondation doit de nouveau être renforcée de manière significative. Concrètement, cela signifie que d'importantes mesures de construction sont nécessaires le long des digues de protection contre les inondations. En adaptant au cours des dernières années son parc de machines, Rheinunternehmen est prêt à affronter ce nouveau défi. Tout faire assurer qualité et service à un niveau élevé et constant : c'est ce qu'on appelle être fiable.

Découvrez en direct le travail de l'équipe de Rheinunternehmen :



Afin d'assurer la sécurité des personnes et des animaux en cas d'urgence, les digues doivent être entretenues toute l'année.



Avec la série G, VALTRA vient d'apporter une réponse aux exigences les plus modernes de nos clients. La série G combine des dimensions compactes, un design léger et agile et des technologies de Smart Farming. Que ce soit dans les champs, à la ferme ou n'importe où ailleurs, la machine convient parfaitement aux conditions de travail suisses.

Une machine polyvalente classique.
Compacte, agile et conçue pour vous : LA SIMPLICITÉ DU GÉNIE !

Christian Walder, Chef des ventes Valtra

SÉRIE G DE VALTRA

- Un tracteur compact avec des options d'équipement individuelles allant jusqu'à en faire un génie du Smart Farming.
- Idéal pour le travail au chargeur frontal : une visibilité parfaite.
- Toujours en sécurité sur la route avec le système de frein à main automatique.
- La personnalisation n'a pas de limites : vous pouvez configurer votre tracteur non seulement en termes d'équipement, mais aussi par exemple en termes de couleur, grâce à Valtra Unlimited.



DAVID SPYCHER: DE NATURE COURAGEUSE



Sans prise de risques et sans persévérance, pas d'esprit d'entreprise. Nombre de nos clients s'engagent courageusement sur de nouvelles voies. Nous sommes fiers d'accompagner et de soutenir des gens comme David Spycher !

Un hangar abritant une flotte rouge bien entretenue, un domaine où tout semble parfaitement organisé et un homme dont se dégage à la fois une grande sympathie et un calme bienfaisant : David Spycher n'a pas des allures de Zorro et pourtant, sans une bonne dose de courage, il n'en serait pas là où il est aujourd'hui. Depuis 2006 à la tête du domaine du Petit-Vaux et dès 2007 membre de Foretnergie, le patron de David Spycher Broyage de bois n'a pas besoin d'afficher sa bravoure. Son parcours parle pour lui.

PIONNIER DANS LE BROYAGE DE BOIS

Lorsque son père décide en 1988 de se doter d'un chauffage à copeaux de bois et d'une déchiqueteuse, David n'a que 10 ans. Peu de temps après, c'est lui qui accompagne la machine que la famille accepte de louer à un jeune paysagiste cherchant à trans-

former le bois dont il débarrasse les abords du lac Léman. Aussi, quand il reprend le domaine familial quelques années plus tard, domaine trop limité en surface, il prend rapidement la décision de se lancer de façon professionnelle dans le broyage de bois. Il investit dès la première année d'une façon qu'il qualifie aujourd'hui lui-même de « très intrépide » dans une nouvelle déchiqueteuse, deux tracteurs – un MF 8480 et un MF 7495 –, deux grues forestières et une ensileuse automotrice. Aujourd'hui, l'entreprise compte 3 employés fixes et jusqu'à 4 intervenants temporaires et transforme le bois de ses clients en copeaux de chauffage ou en matériau de composte. La palette de clients va du particulier, souvent agriculteur propriétaire de forêt et souhaitant se chauffer de son propre bois aux entreprises spécialisées dans l'abattage d'arbres et cherchant à en reconvertir la matière première. Par le biais de Foretnergie

SA, société regroupant 4 partenaires dont David Spycher et spécialisée dans l'achat, la transformation et le transport du bois pour les diverses industries (construction, papeterie, chauffage...), il travaille également pour plusieurs entités publiques et approvisionne divers réseaux de chauffage urbain.



Le logo avec le copeau de bois tourbillonnant est bien connu des professionnels dans la région de Genève.

« LE COURAGE, C'EST OSER ... »

Si le choix de Massey Ferguson a définitivement été entériné en 2006, la marque a fait son entrée sur l'exploitation des Spycher par la petite porte bien avant cela, puisque le premier tracteur utilisé pour le broyage était déjà un MF 1080 d'occasion. Et en 1997, lorsqu'il fut temps de trouver un remplaçant au tracteur principal de l'exploitation, le concessionnaire local Kufferagri. Gilles Kuffer se met alors en quatre

pour organiser une démonstration en l'espace d'une semaine. C'est le début d'une longue et intense relation entre David Spycher, Kufferagri SA et GVS Agrar AG : quelques 30 tracteurs Massey Ferguson sont depuis passés entre les mains de David qui n'hésite pas à essayer les nouveaux modèles. Pour faire face au besoin en puissance de ses déchiqueteuses qui sont entraînées par le biais de la prise de force du tracteur, il mise sur les tracteurs les plus puissants de la

gamme, MF 6000, 7000 et surtout 8000. « Ils présentent un rapport poids/puissance parfaitement adapté à notre travail tout en restant très maniables, ce qui est primordial puisque nous devons régulièrement intervenir sur des chantiers difficiles d'accès », explique-t-il. Mais après-coup, il reconnaît que le choix de la marque est en grande partie lié au facteur humain. « J'ai entièrement confiance en Gilles (Kuffer). Il a une connaissance technique impressionnante et répond toujours pré-



Sur place, directement après l'abattage, ou devant le stock de copeaux du client, les tracteurs peuvent être utilisés partout.



FENDT

VALTRA

MASSEY FERGUSON

FULL LINE



Depuis 1997, David Spycher estime Gilles Kuffer pour son engagement et ses compétences..

sent lorsque nous avons besoin de lui. »

« ... MAIS AUSSI PERSÉVÉRER. »

En homme résolu, David Spycher n'a jamais hésité à s'engager sur de nouvelles voies quand il en a ressenti le besoin. C'est ainsi que sur l'exploitation agricole qu'il continue de mener, il est par exemple progressivement passé d'un troupeau de vaches laitières à un élevage de bovins d'engraissement. Mais il précise : « Le courage, ce n'est pas se lancer tous les jours tête baissée dans une nouvelle aventure. C'est d'abord réfléchir, être conscient du fait qu'une décision comprenne toujours une part de risque, et quelle que soit la situation, rester fidèle à soi-même ». Et lorsqu'on l'interroge sur ses motivations, il n'a qu'une réponse : sa femme et ses enfants. Si personnellement il n'aime pas la routine et intervient surtout sur les chantiers hors du commun - où sa prestation ne se limite pas au déchetage mais où le bois doit par exemple être dégagé à l'aide de l'un des deux chargeurs télescopiques Massey Ferguson que compte son parc de machines - il se réjouit du plaisir évident qu'ont ses fils Luca (17) et Mathieu (14) au volant des tracteurs ou lors de l'ensilage du maïs.

Car être courageux, ce n'est pas seulement faire preuve d'audace, c'est aussi tout simplement se lever

chaque matin et se mettre au travail. Et quoi de plus porteur qu'un projet dans lequel l'ensemble des intéressés, jeunes et vieux, employés et membres de la famille, a la possibilité de s'engager ?

Pour en savoir plus sur l'entreprise et la philosophie de David Spycher :



Les fils de David (à gauche, Luca) ne perdent pas une occasion de donner un coup de main.



La nouvelle ère annoncée par Massey Ferguson a commencé. La nouvelle série M, simple, fiable et d'un excellent rapport qualité-prix et les séries MF 5S et MF 8S, qui offrent tous les avantages de la connectivité, suscitent déjà un grand enthousiasme, et pas seulement dans la fan-community de MF.

*Michael Heiniger, Stefan Breitler et Laurent Limat
Responsables commerciaux Massey Ferguson*

SÉRIE M : des tracteurs performants et simples à utiliser, adaptés à toutes les exploitations agricoles.

Tout simplement efficace !

- Des tracteurs fiables et robustes, nécessitant peu d'entretien.
- Une ergonomie de premier ordre et un confort optimal avec le PowerShuttle, le levier Power Control et le frein avec fonction débrayage.
- Excellentes performance hydraulique et puissance de levage.
- MF 4700 M avec moteur 3 cylindres, MF 5700 M avec moteur 4 cylindres.



MF 5S : cette nouvelle série remplace les tracteurs MF 5700 S en apportant toujours plus de confort, de facilité de prise en main et de maniabilité tout en réduisant les coûts d'utilisation.

- Capacité de levage de 6 t à l'arrière.
- Poids total autorisé jusqu'à 9,5 t.
- Un confort accru grâce à un nouvel accoudoir ergonomique.
- Capot plongeant avec visibilité inégalée pour le travail au chargeur frontal.



MF 8S : l'ultime machine haute performance. Un tracteur unique en son genre !

- Cabine particulièrement spacieuse et silencieuse.
- Une technologie de transmission de la dernière génération.
- Nouveau terminal Data 5 intuitif.
- Poids total autorisé : 16 t.



GRANGENEUVE: HISTOIRE(S) DE COMPÉTENCE

Chaque jour et avec chaque nouvelle tâche, nos connaissances et nos compétences s'élargissent. Nous sommes heureux de mettre ce savoir-faire à la disposition de nos partenaires. À l'Institut agricole de Grangeneuve encore plus qu'ailleurs, la compétence est au cœur de toute activité.

Il était une fois... des moines cisterciens se sentant trop à l'étroit sur les terres de leur abbaye située à Hauterive et décidant en 1263 de construire la Grange Neuve pour y débiter une activité agricole. Au fil des siècles, le site n'a cessé d'évoluer et aujourd'hui l'ensemble de la formation agricole du canton de Fribourg y est regroupé. Si l'institut voit désormais passer plus de 1000 élèves par an, Grangeneuve, c'est bien plus qu'une simple école. Lorsqu'on demande à Laurent Guisolan, chef des exploitations et responsable de l'office d'apprentissage de présenter son établissement, il se réfère volontiers à la vision de l'institut : « L'excellence au service des métiers de la terre, de la nature, de l'agro-alimentaire et de l'intendance ». Et notre visite nous prouve qu'il ne s'agit pas d'une simple déclaration d'intention. Aussi bien la formation théorique, dont le cycle bilingue s'est fait un nom bien au-

delà des frontières du canton, que la diversification des activités des deux exploitations agricoles attenantes – Grangeneuve et Sorens – démontrent que professionnalisme et expertise sont des priorités de l'institut.

« NOTRE MISSION DE PÉDAGOGIE ET DE PRODUCTION EXIGE UN PARC DE MACHINES ADAPTÉ ET FLEXIBLE »

Pour les travaux productifs comme pour les cours proposés, l'Institut de Grangeneuve se doit de disposer de machines polyvalentes et diversifiées. Pour le personnel, les véhicules tracteurs doivent être en mesure de réaliser tous les travaux incombant, de la préparation des sols à la récolte en passant par la manutention, et



L'apprentissage et la formation continue constituent l'activité de base de Grangeneuve.

d'être utilisés dans la pédagogie. Les véhicules des trois marques Fendt, Massey Ferguson et Valtra répondent à cette exigence et ont l'avantage de provenir d'une seule et même maison, GVS Agrar. Les élèves eux apprécient la diversité des marques qui leur permet au cours de leur formation de tester et de comparer les véhicules. Pour

METTONS EST INTERACTIF ET PROFITE DE CHACUN DE NOS PARTENARIATS »

Mais la formation est loin d'être la seule mission de Grangeneuve. L'institut joue également un rôle primordial en matière de vulgarisation, par exemple lorsque l'une des quelques 500 écoles enfantines avec

lesquelles il entretient des relations viennent en visite ou encore par le biais de son magasin de produits locaux. Par ailleurs, il fournit des conseils à de nombreux agriculteurs du canton, officiellement des conseils d'ordre financier, énergétiques, en matière de cultures, etc... mais souvent aussi moins formels : il n'est pas rare qu'un exploitant se renseigne auprès de Wolfram Schurwey, responsable du parc de machine, ou d'un autre employé de Grangeneuve avant d'acheter une machine. Enfin les nombreuses interactions de l'institut avec les autres acteurs de secteurs para-agricoles illustrent on ne peut mieux son large champ de compétences : participation à des essais de culture de colza en collaboration avec l'Agroscope voisine, coopération avec l'Université de Berne dans le cadre de la formation des assistants vétérinaires ou encore échange de matériel avec les CUMA des alentours. Le partenariat mené avec GVS Agrar s'inscrit lui-aussi dans ce type d'interactions puisqu'il va bien au-delà de la simple relation commerciale. Depuis le premier Fendt GT acquis en 1988 et toujours en service dans les cultures maraîchères, une confiance croissante s'est instaurée. Et si le personnel de Grangeneuve est convaincu de la qualité des produits fournis, Laurent Guisolan insiste sur l'importance du service et du



Grâce à la bonne coopération avec les concessionnaires régionaux, Wolfram Schurwey (à gauche) est en mesure d'adapter son parc de machines en fonction des besoins (à droite : Felix Jungo, concessionnaire MF).

L'institut, l'avantage du trio de marques réside dans la qualité de la coopération avec GVS Agrar et son réseau de concessionnaires. Lors des « pics saisonniers », par exemple à l'occasion des cours interentreprises ou des périodes d'examen, les concessionnaires régionaux Felix Jungo Landmaschinen, Nicolas Jaquet SA et Bovet SA font preuve d'une souplesse incomparable et s'accordent pour adapter le parc de véhicules aux besoins du moment. L'institut est ainsi toujours assuré de disposer du nombre de tracteurs immatriculés dont il en a besoin, une prestation qui compte beaucoup aux yeux de Laurent Guisolan.

« LE SAVOIR DONT NOUS DISPOSONS ET QUE NOUS TRANS-



Le premier Fendt GT est encore régulièrement utilisé dans les cultures maraîchères.

facteur humain. « L'agriculture doit faire face à de nombreux défis, par exemple en matière de digitalisation, et nous devons pouvoir nous reposer sur des partenaires compétents afin d'être en mesure de continuer à développer et à transmettre un savoir-faire tangible », déclare-t-il.

À partir d'un projet lancé en toute modestie, les acteurs et partenai-

res de Grangeneuve ont bâti un organisme dont la compétence est désormais indiscutable. Les moines seraient sans doute fiers de leur « Grange Neuve » !

Découvrez tout ce qui se passe en une journée à Grangeneuve :



Pour Laurent Guisolan (à droite), l'échange avec les différents partenaires de l'institut est à la base de tout développement. Ici en conversation avec Gaëtan Lavanchy (à gauche), responsable commercial Fendt chez GVS Agrar AG.

GRANGENEUVE EN QUELQUES CHIFFRES :

- 262 employés
- 2 exploitations de 70 ha PER et 1 exploitation de 142 ha de cultures biologiques
- 135 vaches laitières
- 900000 kg de lait/an
- 70 truies et 624 places porcs à l'engrais

Tracteurs AGCO en service

- Valtra N121 et Valtra 6350 utilisés surtout pour les travaux lourds tels que les labours et semis.
- MF 5713 S avec chargeur frontal, pour les travaux quotidiens et de manutention.
- Fendt 211 S Vario qui grâce à ses roues de culture convient parfaitement aux soins des cultures tels que la pulvérisation.
- Fendt GT pour la plantation et la récolte dans le domaine maraîcher.

FULL-LINE - PRODUITS PHARES

Un attelage parfait, provenant d'un seul constructeur.

Les exigences de l'agriculture professionnelle sont élevées. En plus de méthodes de production durables, respectueuses de l'environnement et économes en ressources, il est aussi crucial de rechercher une efficacité toujours plus importante. Ceci exige des idées novatrices. C'est pourquoi AGCO/Fendt a étendu sa gamme de produits pour à présent proposer à ses clients des matériels fourragers en plus de sa gamme bien connue de tracteurs, moissonneuses et ensileuses. L'offre de produits et de services par une même source permet d'économiser des trajets, du temps et de l'argent. Ceci offre aux clients encore plus de polyvalence, de savoir-faire et de service. Parmi les machines des programmes FENDT et MASSEY FERGUSON, nous avons sélectionné pour vous deux produits phares : la presse à balles petit format MF 1840 et la presse Fendt Rotana.

FENDT

VALTRA

MASSEY FERGUSON

FULL LINE

PRESSE À BALLES PETIT FORMAT MF 1840



MASSEY FERGUSON



Presser, c'est facile !

Que vous n'ayez que quelques hectares par an à presser pour votre troupeau ou des milliers de balles pour des tiers, la MF 1840 répond toujours parfaitement à vos besoins, et à votre budget. La presse à haute pression MF 1840 se caractérise par la con-

ception „Center Line“. La récolte passe dans la machine en ligne parfaitement droite, comme dans une grosse presse à balles carrées. Comme il n'est pas nécessaire de détourner le matériel, un débit extrêmement élevé est possible.



RÉCOLTE DU FOURRAGE



PRESSES À BALLES



MOISSONNEUSES



TRANSPORT DE MATÉRIAU

FENDT

FENDT ROTANA V COMBI

Une balle Fendt c'est l'expérience, l'innovation et la fiabilité au travail.

Densité élevée, coupe précise et enrubannage sûr : voilà comment, à partir d'un fourrage vert, on obtient un ensilage parfait, pour la santé de vos animaux. Le Rotana V Combi de Fendt, avec ses caractéristiques telles que l'éjection et l'enrubanna-

ge rapide ou encore la manipulation facile, vous aide à atteindre cet objectif. Les quatre modèles de presses à balles rondes vous offrent une vaste gamme d'équipements en option ainsi qu'un fonctionnement intuitif. Vous pouvez ainsi concentrer toute votre attention sur la récolte du fourrage.



RÉCOLTE DU FOURRAGE



PRESSES À BALLES



MOISSONNEUSES



APPLICATIONS



ENSILEUSES



LOGISTIQUE

DES PARTENAIRES SOLIDES

Notre réseau dense de concessionnaires s'étend du nord au sud et d'est en ouest. Cela vous permet de bénéficier de la proximité de votre interlocuteur, en Suisse et dans la Principauté du Liechtenstein. Avec nos prestations, nous veillons à ce que nos partenaires commerciaux puissent offrir le meilleur service à tout moment.

Prenez contact! Les partenaires spécialisés de notre réseau de distribution seront heureux de vous répondre.



L'ensemble de notre réseau de distributeurs en un coup d'œil :

https://www.gvs-agrar.ch/rechercher_un_concessionnaire.html

GALETTE DES ROIS... AUTREMENT

Nous y sommes presque ! Le 6 janvier, la couronne sera remise au nouveau roi. La recette de ce gâteau de l'Épiphanie, fourré aux amandes, nous a été confiée par nos partenaires français d'AgroRhin. Nous vous souhaitons un moment agréable avec vos proches et **un bon début d'année !**

Préparation : 25 min.
Cuisson : 25 min.



INGRÉDIENTS

- 2 rond de pâte feuilletée
- 150 g de poudre d'amande
- 100 g de sucre
- 60 g de beurre mou
- 1 paquet de sucre vanillé
- 3 oeufs
- 2 cuil. à soupe de rhum
- 1 fève

RECETTE

1. Séparez les blancs des jaunes d'œuf. Batte légèrement les blancs à la fourchette et ajouter la poudre d'amandes.
2. Mélangez deux jaunes d'œufs et demi avec le sucre vanillé, 100 g de sucre, le beurre mou et le rhum.
3. Mélangez les préparations 1 et 2.
4. Placez une pâte feuilletée dans un moule ou sur une plaque de cuisson. Étalez la garniture dessus, cachez la fève et recouvrez avec l'autre pâte feuilletée. Fermez bien les deux pâtes.
5. Dessinez un quadrillage sur le dessus à l'aide d'une fourchette. Badigeonner le gâteau avec le jaune d'œuf restant et un peu d'eau.
6. Cuire à 200° pendant 25 minutes dans un four préchauffé.

Bon appétit!